

مدل تعالی سازمانی سال ۲۰۲۰ در یک نگاه

معیار ۱: مقصود، چشم‌انداز و استراتژی - ۱۰۰ امتیاز

یک سازمان متعالی مقاصد الهامبخش، چشم‌اندازی که آزویش است و استراتژی‌هایش را ارائه می‌نماید.

۱-۵) طراحی و استقرار چارچوب حاکمیتی و عملکرد سیستم مدیریت

۱-۴) توسعه استراتژی

۱-۳) درک اکوسیستم، قابلیت‌ها و چالش‌های اساسی

۱-۲) شناسایی و درک نیازهای ذی‌نفعان

۱-۱) تعیین مقاصد و چشم‌انداز

معیار ۲: فرهنگ سازمانی و رهبری - ۱۰۰ امتیاز

فرهنگ سازمانی مجموعه‌ای خاص از ارزش‌ها و قواده‌هایی است که توسط کارکنان سازمان به اشتراک گذاشته می‌شود و به مرور زمان، بر نحوه رفتار آن‌ها با یکدیگر و با ذی‌نفعان کلیدی خارج از سازمان تأثیر می‌گذارد.

۱-۴) متحد شدن و مشارکت در مقصد، چشم‌انداز و استراتژی

۱-۳) توانمندسازی خلاقیت و نوآوری

۱-۲) ایجاد شرایط برای تحقق نمودن تغییر

۱-۱) هدایت فرهنگ و ارزش‌ها در سازمان

معیار ۳: مشارکت ذی‌نفعان - ۱۰۰ امتیاز

برای یک سازمان متعالی، دست‌یابی به نتایج برجسته‌ای که انتظارات را فراهم کند نیازمند شناسایی دقیق و به مشارکت گرفتن ذی‌نفعان در کسب و کار می‌باشد.

۱-۵) شرکا و تأمین‌کنندگان: ایجاد ارتباطات و اطمینان از پشتیبانی برای ایجاد ارزش پایدار

۱-۴) جامعه: توسعه همکاری‌ها، تندرستی و موفقیت

۱-۳) کسب‌وکار و حکمرانی ذی‌نفعان و حمایت از پشتیبانی مداوم

۱-۲) کارکنان: جذب، مشارکت، توسعه و حفظ

۱-۱) مشتری: ایجاد روابط پایدار

معیار ۴: خلق ارزش پایدار - ۲۰۰ امتیاز

سازمان متعالی می‌داند که ایجاد ارزش پایدار برای موفقیت پایدار و توانایی مالی بسیار مهم است.

۱-۴) تعریف و استقرار تجارت کلی

۱-۳) تحويل ارزش

۱-۲) ارتباط و پیشنهاد فروش ارزش

۱-۱) طراحی ارزش و چگونگی ایجاد آن

معیار ۵: هدایت عملکرد و تحول - ۱۰۰ امتیاز

حال و آینده یک سازمان متعالی باید بتواند دو نیاز مهم محرك عملکرد و تحول را همزمان برآورد نماید تا موفق بماند.

۱-۵) اداره کردن سرمایه و منابع

۱-۴) قدرت نفوذ داده، اطلاعات و دانش

۱-۳) هدایت نوآوری و به‌کارگیری فناوری

۱-۲) تغییر برای آینده سازمان

۱-۱) هدایت عملکرد و مدیریت ریسک

معیار ۶: برداشت‌های (درک) ذی‌نفعان - ۲۰۰ امتیاز

سازمان‌های متعالی به نتایج برجسته‌ای که نیازها و انتظارات مشتریان خود را برآورده کرده یا از آن فراتر می‌رود، دست می‌یابند و آن‌ها را پایدار می‌سازند.

۱-۶) نتایج برداشت‌های شرکا و تأمین‌کنندگان

۱-۵) نتایج برداشت‌های جامعه

۱-۴) نتایج برداشت‌های ذی‌نفعان

۱-۳) نتایج برداشت‌های کسب‌وکار و حاکمیت سازمانی

۱-۲) نتایج برداشت‌های کارکنان

۱-۱) نتایج برداشت‌های مشتریان

معیار ۷: عملکرد استراتژیک و عملیاتی - ۲۰۰ امتیاز

عملکرد استراتژیک و عملیاتی، نتایج مرتبط با عملکرد سازمان از نظر توانایی تحقق مقاصد، ارائه استراتژی و ایجاد ارزش پایدار و تناسب آن با آینده است.

۱-۷) دست‌یابی به تحول

۱-۶) دست‌یابی به عملکرد

۱-۵) دست‌یابی به اهداف استراتژیک

۱-۴) تحقق انتظارات ذی‌نفعان

۱-۳) عملکرد مالی

۱-۱) دست‌یابی به تحقق مقاصد و ایجاد ارزش پایدار